



# Die Zukunft des Heizens und Lüftens

Seit 20 Jahren sorgt die Raida Werksvertretung für ein optimales Wohnraumklima

Als sich Frank Raida vor 20 Jahren selbstständig machte, hatte er das Ziel, Firmen und Bauherren vom großen Potenzial dezentraler Lüftung und moderner Heizsysteme zu überzeugen. Heute sorgt der Geschäftsführer und „Vollblutverkäufer“ am Firmenstandort in Bidingen zusammen mit seinem fünfköpfigen Team für bestes Raumklima in Wohn- und Arbeitsräumen. Die Nachfrage nach alternativen Heizlösungen und dezentraler Wohnraumbelüftung ist groß – die Raida Werksvertretung setzt mit den Produkten von inVENTer und Redwell auf innovative Lösungen für die Zukunft.

Unternehmer Frank Raida weiß aus eigener Erfahrung, dass vieles für Infrarot-Heizsysteme spricht – darunter die einfache Installation, lebenslange Wartungsfreiheit und flexible Montage. „Infrarotheizungen erfreuen sich wachsender Beliebtheit, und das aus gutem Grund: Die modernen Heizsysteme bieten eine beeindruckende Kombination aus hoher Effizienz und niedrigen Anschaffungskosten“, so Raida. Konzipiert nach den neuesten ökologischen und ökonomischen Kriterien präsentieren sie eine umweltfreundliche Alternative, denn besonders in Verbindung mit einer Photovoltaikanlage können Redwell Infrarotheizungen nahezu CO<sub>2</sub>-neutral betrieben werden. Studien zeigen, dass Infrarotheizungen eine ökologisch und ökonomisch gute Alternative zu Wärmepumpen sind. „Mit Infrarot ist jeder Raum individuell beheizbar, und die Bandbreite an Gestaltungsmöglichkeiten ist groß“, hebt der Firmenchef das Potenzial des Systems hervor.

## Lösungen, die den Unterschied machen: zukunftssicher, umweltfreundlich und effizient

Redwell setzt auf höchste Qualität und ansprechendes Design, wodurch sich die Infrarotheizungen nahtlos in jedes Wohn- oder Arbeitsumfeld integrieren lassen. Sie strahlen eine angenehme Wärme aus, die für ein behagliches Wohnklima sorgt. „Im Gegensatz zu konventionellen Heizungen erwärmen sie nicht die Raumluft, sondern alle Oberflächen, wie Wände, Böden und Möbel. Die gespeicherte Wärmeenergie erwärmt damit gleichmäßig den kompletten Raum, was zu einer gleichmäßigen und nachhaltigen Wärmeverteilung führt“, erläutert



Das Team feiert Firmenjubiläum: Im familiären Betrieb ziehen die Mitarbeiter der Raida Werksvertretung an einem Strang.

Raida. Die Einsatzmöglichkeiten sind dabei denkbar vielfältig – besonders im Neubau oder bei Sanierungen spielen die Heizsysteme ihre Vorteile voll aus. „Unsere Infrarotheizungen machen mit ihrer innovativen Technologie unabhängig von herkömmlichen Öl- und Gasheizungen, und bieten

eine Lösung, die zukunftssicher, umweltfreundlich und effizient ist.“ Raida ist überzeugt: „Wir werden in Zukunft mehr mit Strom heizen.“

Mit den Lüftungssystemen von inVENTer hat das Allgäuer Unternehmen ein Produkt



Ob als Diskus, Glasbild oder Lichtrahmen: Infrarotheizungen gibt es in vielfältigen modernen und eleganten Varianten.

im Portfolio, das in gleicher Weise den Nerv der Zeit trifft. „Den Menschen wird immer mehr bewusst, wie wichtig eine kontrollierte Wohnraumbelüftung ist“, so Raida. Die dezentrale Lüftung spart Heizkosten dank Wärmerückgewinnung, erhöht den Wohnkomfort, lüftet sehr leise, automatisch und bedarfsgeführt, und hilft dabei, den Primärenergiebedarf des Hauses zu senken. Eine gesunde, energieschonende Luftzirkulation ist damit garantiert.

## Absolute Kundenorientierung und ein Team, das mitdenkt

Von den Vorteilen seiner Heiz- und Belüftungssysteme ist Raida persönlich überzeugt – der Unternehmer setzt die Produkte auch in der Firma und den eigenen vier Wänden ein. „Mir ist es wichtig, im Umgang mit den Kunden authentisch zu sein und Lösungen anzubieten, die einen echten Mehrwert bringen.“ Gemeinsam mit seinem Team setzt der Geschäftsführer auf ehrliche Produktberatung, um im Sinne des Kunden individuell die beste Lösung für ein optimales Wohnraumklima zu finden. „Bei uns

geht es nicht darum, so schnell wie möglich eine hohe Stückzahl zu verkaufen“, sagt Raida. „Es geht um zufriedene Kunden und bestmöglichen Service.“ Dazu zähle ein kostenfreier Planungsvorschlag ebenso wie die gute Erreichbarkeit und feste Ansprechpartner. „Wir sind für den Kunden da, wenn er uns braucht.“ Auf seine Mitarbeiter sei dabei absolut Verlass: „Sie denken und gestalten die Prozesse aktiv mit. Wir sind ein familiärer Betrieb, in dem alle an einem Strang ziehen“, beschreibt der Geschäftsführer das Miteinander im Unternehmen.

## Information und Austausch vor Ort

Von den innovativen Produkten und dem gebotenen Leistungsspektrum können sich Interessierte während der Büroöffnungszeiten (nach telefonischer Terminvereinbarung) sowie jeden ersten Samstag im Monat vor Ort in der Raida Werksvertretung ein eigenes Bild machen: Die Ausstellungsräume bieten Inspiration und einen Einblick in die Funktionsweise der Systeme. Auch verschiedene Vortragsreihen und Schulungen werden am Firmenstandort angeboten, um

„Mir ist es wichtig, im Umgang mit den Kunden authentisch zu sein und Lösungen anzubieten, die einen echten Mehrwert bringen.“

Frank Raida, Geschäftsführer

sich auszutauschen, sich Know-how anzueignen und mehr über die neuesten Innovationen zu erfahren, die die Welt des Heizens und Lüftens bewegen.

Mahi Kola

## Raida Werksvertretung

Frank Raida  
Laichweg 17  
87651 Bidingen  
Telefon 08348 978900  
info@haustechnik-raida.de  
www.raida-werksvertretung.de

BILDER: RAIDA WERKSVERTRETUNG